

„Családon belül el tudunk számolni egymással...”

Tavaly köszönte meg egy díjjal a Magyar Épületgépészek Szövetségében végzett munkáját az éppen 25 éve tagsággal rendelkező Bakonyi Károlynak a szövetség vezetése. A jelenleg 66 éves Bakonyi Károly szerencsésnek is mondhatja magát, ugyanis fiai mind az épületgépészet szakmában maradtak.

Bakonyi Károly középső fia, Gábor saját épületgépész jellegű vállalkozást visz, a budapesti Corlex Kft.-t, amelynek munkájában a nagyobbik fia, ifj. Károly is részt vállal. Legkisebb fia, Valentin pedig már átvette az idén pont 30 éves Detto-Service Bt.-t, amelyet édesanyjával közösen irányítanak. Valentin az Ász Tüzeléstechnikai Kft.-t is tulajdonosként vezeti, amely szintén a Detto-Service szadai székhelyén működik. – És hogy én mit csinálok? Hát mindent, amit eddig is, de már nyugdíjasként – meséli Bakonyi Károly. A bt. évtizedek óta foglalkozik gázkészülékek szervizelésével, beüzemelésével, javításával és karbantartásával. Mint azt az alapító elmondta, a korábban még budapesti székhelyű vállalkozás központja mára a család házában található. Elsősorban Budapesten és Pest megyében vállalnak munkákat, jellemzően lakossági megrendeléseket, de végeznek alvállalkozói feladatokat is néhány, már több éve a partnereik közé tartozó, nagyobb üzleti vállalkozásoknak. – Három éve mi tartjuk karban és javítjuk egyes K&H bankfiókok, DM-ek és Rossmann üzletek gázkazánjait. Ezen túl vállaljuk a gázkészülékek egyszerűsített cseréjét is – pontosít Károly, aki hozzáteszi, régebben volt olyan, hogy 8-10 alkalmazottat is foglalkoztattak, azonban a korábbi hullámzó gazdasági helyzet és megrendelésállomány miatt mára inkább a családi és baráti körrel osztják meg a feladatokat. – Sokan közülük még nálunk kezdték a szakmát – teszi hozzá. – De mi tagadás, nem is bánom, hogy ma már elsősorban a családtagokra hagyatkozunk, ugyanis nálunk olyan értelemben nincsenek viták, mindig el tudunk számolni egymással.

A Detto-Service ügyfélkapcsolatait és a bejövő megrendeléseket felesége,



Bakonyi Károly és Valentin

Katalin intézi, míg legkisebb fia, Valentin, aki hét éve csatlakozott munkájával a családi vállalkozásba, épületgépészeti technikai végzettségét éppen idén bővítette diplomával.

Az épületgépész-utánpótlásért szeretne tenni

– Megtapasztaltuk, mennyire nehéz úgy fejleszteni a céget, hogy a folyamatosan változó gazdasági környezet mellett megbízható és lehetőség szerint állandó pénzügyi fejlődést érjünk el – magyarázza Bakonyi Károly. – Aztán idővel beláttuk, hogy ez ellentmondásokon alapul, ugyanis ha fejlődni, fejleszteni akarsz, akkor először is pénzre van szükséged, amit viszont a növekvő megbízásokból tudsz előteremteni. De hát ez így akkor a róka fogta csuka esete! Az alapító nyugdíjaskorára már inkább a tanításban, a tapasztalatok átadásában leli örömeit. Mint mondja, büszke arra, hogy mindhárom fiát kitaníttatta, az épületgépész szakma felé terelte, de most ezt szívesen továbbadná még több fiatal tanulónak. – Egész szakmai munkásságom során hol vezető voltam, hol beosztott. Én máshogy látom a világot és a szakmát, többek között ezt is szeretném átadni a fiataloknak – vallja be Károly, aki a MÉGSZ felhívására nemrégiben használt kazánokat is adományozott egy környékbeli szakiskolának, ahol elkezdte a tudása átadását, és bár a járványhelyzet miatt ez most szünetel, nem mondott le a tanításról, sőt kifejezetten várja, hogy folytathassa.

Mindig a melónál kötünk ki...

Bakonyi Károly elmondása szerint a családon belül, mivel ráadásul mindenki érintett, szinte állandóan az ügyfelek és egy-egy feladat szakmai megoldása a téma. – Nagyon sokat beszélünk munkáról – teszi hozzá. – De hát ez így normális, nem?

– Ez tényleg így szokott lenni – teszi hozzá Bakonyi Valentin. – Sokszor már kissé fárasztó, hogy csak a szakmáról tudunk beszélni, de nekem ez nagyon fontos! Sokat tanultam és tanulok apámtól, ezért a legtöbbször én szoktam bedobni egy-egy témát. Valentin egyébként – a szakmához képest – kissé meglepő módon, idén júniusban marketing szakirányú közgazdászdiplomát szerzett, azonban, mint mondja, egyelőre nem szeretné átvenni a családi vállalkozás irányítását. Bár, segít az ajánlatok kidolgozásában vagy a kapcsolatépítésben, korainak tartaná ezt, és amúgy is, inkább az épületgépész szakmai munkát szereti végezni. Egyelőre.

– Bár, nyilvánvalóan az oktatás is jelentősen hozzájárul a szakma elsajátításához, nekem abban is szerencsém volt, hogy sokat tanultam a gyakorlatban, nap mint nap – magyarázza. – A vállalkozás építésében és különösen az ügyfelekkel való kommunikációban nagyon sokat kaptam az édesapámtól, ami azért fontos, mert az ügyféllelgedettség egyik fontos alapja, hogy beszéljünk az ügyfelekhez, hiszen ők is igénylik a párbeszédet.